

Master 2 ITC - Ingénierie - Technico-Commerciale

QUAND LE SAVOIR TECHNIQUE S'ALLIE AU COMMERCE :

Votre entreprise évolue dans un domaine scientifique
Vos clients et vos commerciaux ont besoin d'un support technique
Vous êtes dans des processus de ventes complexes ?



**BOOSTEZ VOTRE ENTREPRISE
AVEC UN ALTERNANT ITC SUR UNE ANNÉE !**



Université Claude Bernard



Lyon 1



LES + DE NOTRE FORMATION :

- ⊕ Un œil nouveau sur votre activité
- ⊕ Un rythme d'alternance qui privilégie la présence en entreprise : **5 semaines en entreprise/ 2 semaines de cours, sur la base de 480 heures de formation**
- ⊕ Facilités de recrutement
- ⊕ Des avantages fiscaux et sociaux liés au statut d'alternance



LES PLUS-VALUES D'UN INGÉNIEUR TECHNICO- COMMERCIAL

- > Une double compétence scientifique et commerciale
- > Des connaissances techniques avancées
- > Une spécialisation dans le développement marketing et commercial

L'ADAPTABILITÉ DE NOS ALTERNANTS À DE NOMBREUX POSTES :



- > Ingénieur technico-commercial
- > Ingénieur d'application
- > Ingénieur d'affaires
- > Chef de produit
- > Chef de projet
- > Consultant
- > Business developer



LES COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES PAR NOS ALTERNANTS :

- > Négociation et stratégie commerciales
- > Marketing opérationnel et télémarketing
- > Droit des affaires
- > Gestion économique et financière
- > Gestion de projet
- > Anglais des affaires
- > Communication orale



LES ALTERNANTS SONT ISSUS DE FORMATIONS SCIENTIFIQUES DE HAUT NIVEAU (BAC +4/5 MINIMUM) EN :

—
Biologie
Matériaux
Informatique et Big Data
Génie électrique
Mathématiques appliquées
Chimie
Analyse et contrôle
Physique
Médical et pharmaceutique
Instrumentation
Biotechnologies

CES ENTREPRISES NOUS FONT DÉJÀ CONFIANCE :



ThermoFisher
SCIENTIFIC



Endress+Hauser **EH**
People for Process Automation

intrasense

in-core
systèmes

Guerbet | 
Contrast for Life



 **HAPPYneuron**
SBT Group

ViroScan3D
Genomic Solutions for
Infectious Diseases 



AHLSTROM

MODALITÉS :

contrat de professionnalisation

CONTACT :

Brigitte PREVEL (Responsable Master ITC)
+33(0) 472 448 189 / master-itc@univ-lyon1.fr
<http://master2-itc.univ-lyon1.fr/>



Master Ingénierie Technico-commerciale



Master ITC